



Külpiazi kitekintés

„A januári szokásos csendesebb időszak idén elhúzódik, kevesebb megrendelés érkezik.” Arjo Ottevanger, ügyvezető – PCE Pelleting Kft.

1. oldal



Építőipari kilátások

Az FMKIK Építőipari Tagozata és az ÉVOSZ erőforrás-kapacitás-növelő programot indít. – Puska József, ügyvezető, Eudeal Trade Kft.

1-3. oldal



Európai piacokon

Exportunk részarányát növelni szeretnénk a jövőben az európai piacokon – Fiers András, ügyvezető, Fiers Mechanika Kft.

1. oldal

Elnökségi állásfoglalás

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a szigorú járványügyi védelem mellett javasolja a gazdaság fokozatos újraindítását.

A védelmi intézkedések keretében elrendelt boltzár, ill. a szolgáltatások széleskörű felfüggesztése okán – különösen a kkv-szektorban – olyan elnehezült gazdasági helyzet alakult ki, amely tarthatatlan a jelenlegi formában.

A kamara egyetért a szigorú járványügyi védelmi előírásokkal, és az Orvosi Kamara szakmai állásfoglalásával. Álláspontunk szerint is kiemelkedően fontos az egészségügyi védekezés, a felelős emberi magatartás és a szabálykövetés.

A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnökségének azonban az az álláspontja, hogy a szigorú járványügyi védelem mellett indokolt a gazdaság fokozatos újraindítása.

Olyan „újraindítás” és kkv-szektorra segítő javaslatokat fogalmazott meg, amelyek reális megoldást jelentenek a gazdaság szereplői számára.

Fokozatosan lehetővé kell tenni

– a vendéglátók részére a szabadtéri teraszok megnyitását a szükséges védelmi távolságok és a

maszkviselés szabályainak betartásával;

– a kiskereskedelmi üzletek versenyhelyzetének visszaállítása érdekében, a négyzetméter-arányos távolságtartási szabályok betartása mellett, a bolti kiskereskedelmi forgalom újraindítását engedélyezni kell;

– a szolgáltató szektorban a szolgáltatást a kisebb térmértékű üzletben/szalomban az egy időben egy vendég tartózkodásának garantálása mellett lehesse folytatni, ill. a nagyobb kiterjedésű üzlethelyiségekben a négyzetméter arányos távolságtartási szabályok betartása mellett lehesse vendéget fogadni;

– külföldi példára hivatkozva megfontolandó a szolgáltató szektorban az ingyenes tesztelési lehetőség megteremtése a járványügyi kockázatok minimálisra csökkentése érdekében, hiszen így a járvány terjedése lehetőség szerinti legnagyobb mértékben kerül megakadályozásra.

A javaslatok figyelemmel vannak a járványügyi helyzetre is, a megfogalmazott álláspontok egyike sem jelent nagyobb járványügyi kockázatot, mint a jelenleg hatályban lévő korlátozó intézkedések, ugyanakkor figyelembe veszik a gazdaság érdekeit.

Kelt: Székesfehérvár, 2021. március 22.

Munkaerőgondok az építőiparban

Az építőipar világszerte hasonló problémákkal küzd: az elvártnál alacsonyabb hatékonyság, gondok a munkaerő-gazdálkodásban. Fluktuáció, kiüregedés, valamint a nem megfelelő létszámú és színvonalú munkaerő-utánpótlás. Pluszként tapasztalható a vírushelyzet, az ebből alakult trendek jelentősen felgöngyölítik az építőipart.

Puska József, az FMKIK alelnöke és az FMKIK Építőipari Tagozatának elnöke szerint az a vízió látszódik, hogy komoly a harc a munkaért és a munkaerőért, ami látványos átalakulások kezdetét is jelentheti. A korábban jellemzően csak kivitelezéssel foglalkozó cégek elkezdtek ingatlan fejlesztést, a fejlesztők pedig házon belüli tervező és kivitelező kapacitást kiépíteni. A tanácsadók üzemeltetni, a munkavállalók, egyéni vál-

lalkozók egyre komolyabban vállalkozni, akár az építési palettát felőlelve „generál kivitelezni” is. A régen nagy divatként végigsöpört kiszervezés helyett, most az üzletágak szélesítése, akár teljes folyamatok, feladatok szélesebb palettájának lefedése a látható cél. Sok egyéb mellett két fontos oka biztosan van ennek, az egyik a biztonság, a kiszolgáltatottság elkerülése, illetve a másik a likviditás megőrzéséhez a bevételkiesés lehetséges elkerülése. Ehhez azonban, az újonnan látszódo szereposztáshoz nem tudom, mennyire felkészültek a piac szereplői, akár a megrendelők, akár a kivitelezői oldal.

Folytatás a 3. oldalon



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

kalauz

A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA GAZDASÁGI LAPJA

2021. március 24. SZERDA – www.fmkik.hu

KÜLPIACI KITEKINTÉS A VILÁGRA

Fejér megyei vállalatvezetőket kértünk fel a nemzetközi piacokat érintő kitekintésre. Kíváncsiak voltunk arra, hogy milyen kilátásai vannak a cégeknek világszerte, hogyan látják a külgazdasági helyzetet, a jelenlegi pandémiás helyzet okoz-e nehézséget a logisztikában, kiszállításban?

Arjo Ottevanger, ügyvezető – PCE Pelleting Kft.

A járvány sajnos már több mint egy éve befolyásolja negatívan az életünket. Cégünk termékköréből adódóan szerencsésnek mondhatja magát, állateledel, illetve fapellet gyártó gépek kopó alkatrészeit (szerszámait) gyártjuk, melyekre folyamatos az igény, 95 %-ban exportra gyártunk. 2020-ban jelentős kapacitásbővítést hajtottunk végre, rendelésállományunk is emelkedett. Viszont a januári szokásos csendesebb időszak idén elhúzódni látszik, kevesebb megrendelés érkezik. Új partnerek keresésében örömmel vesszük a Kamara online exportfejlesztési programsorozatát, ahol lényeges piaci információkhoz juthatunk az adott ország gazdaságára vonatkozóan a helyi kereskedelmi képviselők beszámolója alapján. Külpiazi mentorként kamarai online rendezvényeken mi is továbbadjuk az export üzletek lebonyolításában szer-



Minden cégre hatással van a koronavírus világjárvány, változnak a kilátások is

zett tapasztalatainkat, hiszen itt is érződik többek között a járvány hatása. A közúti szállítás esetében egyrészt a Brexit, másrészt több országban a gépjárművezetők tesztelési kötelezettsége okoz kisebb késedelmet. Tengeri szállításnál mi is tapasztaljuk a konténerhiány okozta problémákat, magasak a fuvardíjak, késések is előfordulnak. Az árukiszállítás okmányok kiállítását általában zökkenőmentes, a külügyminisztériumi és konzulátusi felülhitelesítési kötelezettséget az érintett országok a járvány idejére eltörölték, ez nagy könnyebbség számunkra pl. egyiptomi szállításainknál. Az áruk ellenértékének beérkezésében

szerecsére nem tapasztalunk fennakadást.

Fiers András, ügyvezető Fiers Mechanika Kft.

Az elmúlt időszakban több, külgazdasággal kapcsolatos fórumon, eseményen is részt vettünk, és azt látjuk, hogy az európai piacokon aktivitás mutatkozik. Nagyon pozitív, hogy ebben a vírussal terhelt időszakban is van lehetőség a külgazdasági kapcsolatok bővítésére. Exportunk részarányát növelni szeretnénk a jövőben, és úgy látjuk, hogy vannak lehetőségeink az európai piacokon. Jelenleg külföldi vevőink, beszállítóink többsége Németországban található. A német partne-

reink egy része csökkentett munkaidőben, az úgynevezett „Kurzarbeit”-ban dolgozik, ezt figyelembe kell venni a mindennapos üzletmenet során, de egyéb jelentős változást nem érzékelünk partnereinknél. Az árumozgásban nem tapasztalunk különösebb problémát. Az alapanyag tekintetében az árak és a szállítási határidők növekedtek, de a logisztika terén nincs jelentősebb fennakadás. A szállításoknál néhány napos késések előfordulnak, ezekkel számolnunk kell a vevőinknek visszaigazolt határidőknél.

Folytatás a 2. oldalon további vállalatvezetők nyilatkozataival.

Elérhető a Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcsön

Az MFB Pontokon igényelhető a Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcsön. A program a koronavírus miatt kritikus gazdasági helyzetbe került mikro- és kkv-k számára biztosít forrást bér-, járulék-, rezi- és működési költségek fedezésére, illetve az újraindításra szükséges készletek finanszírozására.

55-re nőtt a kedvezményezett vállalkozási főtévékenységeket tartalmazó TEÁOR-lista, így már azok a vállalkozók is beadhatják hitelkérelmüket a gyorskölcsönre, akiket kedvezőtlenül érintenek a járvány harmadik hulláma miatti, új korlátozó intézkedések.

A Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcsön Fejér megyében

is több helyen – MFB Pontokon – igényelhető, többek között elérhető az MFB Pontként működő OTP Banknál és Budapest Banknál is.

Németh József, ügyvezető igazgató, OTP Bank Észak-dunántúli Régió



Már országszerte elérhető az MFB Pontok hálózatán, a bajba jutott vállalkozásoknak

szánt új hitel. A Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcsönrel akár 10 millió forintot is felvehetnek az érintett mikro-, kis- és közepes vállalkozások, valamint egyesületek, a törlesztést pedig elég 3 év múlva megkezdeniük. Az új konstrukciót a koronavírus-járvány miatt nehéz helyzetbe került ágazatokban működő társaságok igényelhetik, mint a turisztika, a vendéglátás, vagy a kulturális élet szereplői. Sőt, az érintettek körének legutóbbi bővítése óta már fodrázók, órák, és a ruházati-kiskereskedelem területén vállalkozók is igényelhetik a kölcsönt. Az OTP Bank honlapján pár kérdés megválaszolásával bárki megnézheti, hogy cég jogosult-e a konstrukcióra.

„Fokozott érdeklődésre és számos kérelem benyújtására számítunk a következő hetekben, hiszen sok társaság számára a túlélést jelentheti ez a konstrukció. A kölcsön nem csak nevében gyors, büszkén mondhatom, hogy az országban az első kérelmet az OTP Bank Észak-dunántúli Régiójában engedélyeztük. Azóta már a szerződést is aláírtuk partnerünkkel, aki a héten a 100%-os előleget is megkapja. Azért, hogy még gyorsabban juthassanak hozzá partnereink a kamatmentes forráshoz, minimálisra csökkentettük az adminisztrációt.” – nyilatkozta Németh József, az OTP Bank Észak-dunántúli Régiójának ügyvezető igazgatója.

Folytatás a 2. oldalon

KÜLPIACI KITEKINTÉS A VILÁGRA

Folytatás az 1. oldalról

Győri Imre, ügyvezető
Magyarmet Finomöntőde Kft.



Egyelőre úgy tűnik – mind a gazdasági mutatók, mind pedig saját tapasztalataink alapján –, hogy a remélt gazdasági visszaállítás a pandémia előtti szintre idén nem valósul meg. Bár mindenképpen növekedés várható, de mostanra már világosan látszik, hogy a 2019. évi teljesítményt leghamarabb 2022-ben tudjuk elérni mind vállalati, mind makrogazdasági szinten.

Az egy éve tartó COVID-járvány hatásai minket sem kerültek el, sajnos mi is érezzük a külső és a belső piac bizonytalanságát. A koronavírus első hulláma által támasztott akadályokat sikeresen vettük. 2020 első felében nem tapasztaltunk visszaesést, a gyártás a tavaszi hónapok alatt is folyamatos volt. Az év második felében azonban elkezdődött a rendelésállomány csökkenésének tendenciája, ez azért is különösen fontos, mert a MAGYARMET több mint 70 százalékban exportra termel. Késleltetve ugyan, de megérettük a német autó- és gépgyártásban zajló értékesítési gondokat is. 2021 eleje óta javulni látszik a piaci helyzet, keresletnövekedést tapasztalunk, és kezdjük elérni a múlt év azonos havi árbevételét, illetve kapacitásaink lekötése a következő három hónapra nagyon jól alakult. Hosszabb távon is megmaradhat a rendelésállomány ezen a szinten, ha a járványkezelés Európában jó ütemben halad – itt az oltakozási hajlandóság és a lehetséges mielőbbi nyitás mellett a gazdasági élet fellendítésére szánt uniós és állami támogatásokra gondolok.

A gazdasági helyzet árakra gyakorolt hatásával kapcsolatban azt feltételezzük, hogy a növekvő kereslet az alapanyagok drágulásához fog vezetni. Különösen a fémek, illetve az egyéb beszerzési költségek esetében számunk áremelkedésre, ennek hátterében a Brexit, a világgazdasági olajárak emelkedése, és a forint gyengülése áll. Viszont az emelkedő előállítási költségeknek csak egy részét tudjuk az eladási árakba beépíteni, emellett még az inflációs hatásokat is figyelembe kell vennünk.

A logisztikát tekintve export irányban nem tapasztalunk nehézségeket. Többnyire gyűjtő, illetve direkt szállításokat veszünk igénybe, az ily módon továbbított áru rendszerint határidőre kerül kézbesítésre vevőink részére. Harmadik országba is problémamentes az áruforgalom, ahogy eddig is, sem a pandémiás helyzet, sem az okmányok kiállítása nem okoz nehézséget.

Import irányban sajnos már nem mondhatók el a fentiek. Több stratégiai beszállítónk van az Egyesült Királyság területén. Kezdetben a Brexit miatt 2-3 héttel hosszabb átfutási idő jellemezte az importszállításainkat. Az okmányok kiállítása, az export vámkezelés okozta a legnagyobb problémát, mindez az adminisztratív költségek emelkedését is magával hozta. És emellett a Kína irányából érkező importárak költsége is emelkedett a pandémia utáni vasúti közlekedésben kialakult konténerhiány miatt.

Dr. Karsai Béla, elnök
Karsai Holding Zrt.



A jelenlegi külgazdasági helyzettel kapcsolatban azt látom, hogy minden vállalatnak bizonyos fokig diverzifikált a termékszerkezete, így az azzal kapcsolatos export lehetőségei is változóak. A vállalatcsoportunknál ugyanez jellemző, azaz az autópári alkatrészgyártás megsínylette ezt a speciális pandémiás helyzetet, de ezzel együtt a fertőtlenítő flakonok piaca erősen emelkedett. Azt gondolom, hogy országos átlagban is vannak területek, ahol emelkedett az ország exportja és természetesen rugilleg van olyan, ahol csökkenés tapasztalható.

Az európai piac vonatkozásában gyökeresen nem változott a pandémiás helyzet miatt. Az európai piacokra ezután is szállítjuk termékeinket, és talán annyi növekedésre biztosan számíthatunk, amennyit az egészségipar többletként felvesz. Ez jellemző a magyar piacokra is. Mondhatnám azt, hogy ezen terület növekedése kompenzálja az autópári és elektronika ipar csökkenését.

A legnagyobb problémát a logisztika területén érzékelem és pedig a szabad konténer számában. Komoly gondot okoz egy algériai vagy egyiptomi export megszervezése. Egész

egyszerűen kiszámíthatatlan az oda irányuló szállítványozás (akár politikai, akár gazdasági ok miatt) és ennek következtében az árazás is kiszámíthatatlan. Emiatt exportlehetőségek eshetnek ki.

A külkereskedelmi okmányok tekintetében elmondható, hogy vállalatunk nem találkozott nehézséget okozó kihívással az okmányok beszerzése kapcsán. A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara rugalmasan és azonnal állítja ki a szükséges okmányokat.

Nagy Vince, kereskedelmi- és cégvezető
Etyeki Kúria



„Az elmúlt egy évben az egyes célpiacaink között csupán abban tapasztaltunk eltérést, hogy a különböző mértékű szigorítások, majd lazítások, milyen időzítéssel követték egymást. A borkereskedelemben összességében globális trendek rajzolódtak ki: a hangsúly eltolódott azon csatornák felé, ahol lehetőség volt bort vásárolni, vagyis áruházakban és online webshopokon keresztül. Ez igaz a hazai és az importált tételre egyaránt. Ezzel párhuzamosan, a HORECA szektorban drasztikusan visszaesett a borértékesítés, amely érzékenyen érinti a magyar bor helyzetét külföldön is, hiszen gyakran különleges, „niche” termékként van pozicionálva. A külföldi fogyasztókkal és üzleti partnerekkel való kommunikáció lehetőségeit is újra kellett gondolnunk, online alternatívákat keresve az ágazatunkban kiemelten fontos kereskedelmi vásárok és borbemutatók helyett. A szállítványozás terén mi is tapasztaltuk, hogy a fuvarok gyakorisága csökkent, hosszabb átfutási idővel és magasabb árral kellett kalkulálni. Összességében azokon a külföldi piacokon nyílt lehetőségünk értékesíteni az elmúlt egy évben, ahol kereskedőink közvetlenül el tudták érni a fogyasztókat vagy a lazítási időszakokban jelentősebb HORECA aktivitásra volt lehetőség.”

Dr. Pap László, cégvezető
Alba-Zöchling Kft.



Társaságunk igyekszik minél szélesebb iparági szegmensbe betekintést nyerni, s ebből az látható, hogy a tavalyi tavaszi megtorpanás után, 2020 második felétől az autópári vezetésével, minden szektor visszatért a számára megfelelő útra, s noha nem mindegyik iparág képes akkora volumennel gyártani, mint tette azt korábban, az út, melyen elindultak, újra biztató.

Az Alba-Zöchling Kft. szállítványozó és fuvarozó társaság révén kifejezetten lemérheti saját tevékenységén keresztül az export piacok helyzetét. Ezek alapján elmondhatjuk, hogy tavaly augusztus 20-ától egy jelentős fejlődés, komoly ágazatokra bontott ipari növekedés indult meg, mely idén is tovább „dübörög”.

A koronavírus első szakaszában a közúti fuvarozást is jelentősen visszavetették a korlátozások, és egyes országokba szinte lehetetlen volt eljutni. A második szakasz már teljesen „kikerülte” a logisztikát, vagyis úgy gondoltuk, már nem lesz megállás, visszatartás. Sajnos a harmadik hullám folyamán, a mutáns vírusok megjelenésével Németország és Lengyelország

Magyarországot is kockázatos országnak tekintik, mely alapján speciális regisztrációval, illetve adott esetekben negatív tesztekkel tudnak csak kollégáink bejutni ezen országokba, hivatásos gépkocsivezetőként is. Ez a folyamat, mind adminisztratív módon, mind operációs működés szempontjából jelentősen megnehezíti a dolgunkat, mivel a szervezést egy másik úton kell megvalósítanunk. A fontos azonban továbbra is az, hogy az ellátási lánc folyamata működjön, ne szakadjon meg, és biztosítsuk embertársaink és magunk szükségleteinek megfelelő áruk mozgását. Ez a mi küldetésünk és feladatunk ebben a vészhelyzetben.

Urbán László Imre, vezérigazgató
Momert Zrt.



A MOMERT háztartási kisgépei 4 kontinens több mint 30 országába eljutnak, mégis az Európai Unió piaca, azon belül is a német, lengyel és az olasz piac a meghatározó. Ezekbe az országokba irányul az exportunk közel 50%-a. Németországban és Lengyelországban fontos beszállítói projekt kapcsolatokat is fenntartunk. Gyártóként egyszerre szembesülünk a pandémia következtében csökkenő fogyasztással, az európai fogyasztási cikkek kereskedelemben tapasztalható átrendeződéssel, valamint a termelési költségek drasztikus emelkedésével és az ellátási lánc bizonytalanságaival.

Azt tapasztaljuk, hogy az eddigieknél is nagyobb teret kap az e-kereskedelem, bár ennek bővülése nem tudja ellensúlyozni a hagyományos csatornákon történő értékesítés visszaesését. Kiemelkedő vevőink közül többen átalakultak vagy megszűntek, az üzleti életben továbbra is nagy a bizonytalanság. A 2021. évben a drasztikusan emelkedő alapanyag árak, az utazási korlátozások, illetve a magas fuvar-költségek visszafogják az export növekedését. Az alapanyagok áremelkedésén túl ellátási problémák is felmerülnek, mind az acél és a műanyag esetén duplájára nőtt szállítási határidőkkel kell dolgoznunk.

A gyártás feltételeit mindezek ellenére próbáljuk folyamatosan biztosítani, a munkavállalók a kormányzati járványügyi szigorítások mellett is mindent megtesznek a termelés és az értékesítés működéséért, kiemelten az export kiszállítások teljesítése érdekében. Mivel az egészségmegőrzési termékek esetében a piaci igények növekedtek, így a járványhelyzet ellenére vállalatunk export árbevétele bővült. A tartósan gyenge forint kedvez ugyan az exportnak, de nem ellensúlyozza a költségek említett növekedését, valamint az import drágulását.

Kollégáim információi alapján jelenleg a fuvarszközök számának csökkenése érezhető, bár ez egyelőre nem okozott fennakadásokat a kiszállításokban. A légi és a tengeri szállítás költségei két-háromszorosra emelkedtek, a közúti árufuvarozásban további áremelkedés prognosztizálható. Sajnos az általános szigorításokkal együtt a Külügyminisztérium okmányhitelesítése lelassult (személyes időpontfoglalással 4-5 hét, posta 3-hét), így egy okmány felülhitelesítése több hónapot is igénybe vehet, ugyanakkor a helyi kamara a szükséges származási okmányok felülhitelesítését gyors határidővel teljesíti.

Társaságunk a harmadik hullám letörését követően – az egyébként is szezonálisan erős őszi forgalom bővülésben bízunk, s jelenleg mérsékelt volumenű termelés mellett a vevői kapcsolatok életben tartásán és új termékek fejlesztésén dolgozunk. Az átmeneti nehéz időszak terheinek csökkentése érdekében kedvezményes (EXIM banki) hitelt vettünk fel és benyújtottuk pályázatunkat a munkahelymegőrzési támogatásra is, melynek várjuk kedvező elbírálását.

Márciustól elérhető a Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcson

Folytatás az 1. oldalról

A Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcson Fejér megyében is több helyen igényelhető, többek között elérhető az MFB Pontként működő OTP Banknál és Budapest Banknál is.

Strasser Krisztina, Vállalati üzletközpont vezető – Budapest Bank Zrt.



A Kamatmentes Újrindítási Gyorskölcson a Budapest Bank 23 MFB Pontján a termék hivatalos indulásának pillanatában, vagyis március 8-án elérhetővé tettük ügyfeleink részére. Tudjuk, hogy mekkora segítség lehet a hazai

vállalatok számára, ezért mindent elkövetünk, hogy a járványügyi korlátozások betartása mellett, gördülékeny lehessen az ügyintézés. Az elmúlt napokban nagy érdeklődést tapasztaltunk, és mivel a keretösszeg elég bő, ezért akár több tízezer kérelem is érkezik. Nehéz ugyanakkor megítélni, hogy pontosan hány vállalkozás felelhet meg mindenben a követelményeknek, sokszor csak a fiókban kerül ki, hogy az igénylő nem jogosult a kölcsönre, ezért igyekszünk nagy hangsúlyt fektetni a részletes tájékoztatásra. A jogosult vállalkozások a 23 MFB Pontunk egyikén tudják beadni kérelmüket, tanácsadóink pedig segítenek áttekinteni a különböző szerződéses és folyósítási feltételeket, nehogy később szembesüljenek előre nem látott kötelezettségekkel. A részletes tájékoztatás és a teljeskörű dokumentáció leadása után az MFB előírásai és határidői szerint járunk el, és ha a vállalkozás mindenben megfelel a követelményeknek, akkor 100%-os előleget folyósítunk számára. Természetesen nem csak saját, hanem más bank ügyfeleit is kiszolgáljuk, hiszen a Budapest Bank mellett csak néhány pénzintézet működtet MFB Pontokat, ahol igényelhető a termék.

Online üzletember találkozók

A koronavírus az eddig ismert és használt üzletépítési, üzletkötési modelleket is átalakította. A szakértők, illetve az érdekelt felek szerint a virtuális B2B találkozók megjelenése forradalmasíthatja a korábbi üzletfejlesztési gyakorlatot.

A legnagyobb különbséget a korábbiakhoz hasonlítva abban látják, hogy a kapcsolatfelvétel, illetve az első beszélgetés nem korlátozódik a találkozó időpontjára, mivel egy online találkozó esetében az adott platform hosszabb ideig, adott esetben több hétig is „nyitva van”. A másik különbség a szereplők, résztvevők hozzáállásában rejlik, hiszen az online találkozók a partnerek több idővel rendelkeznek, így a tárgyalások is mélyebbek, átgondoltabbak lehetnek.

A felek ily módon történő egymásra találását segíti az Enterprise Europe Network iroda. Az elkövetkezendő időszakban számos online találkozót szervez a különböző iparágak képviselőinek.

Programajánló:

2021. április 12-15. – Technológia és Üzlet – Kereskedelmi és kutatói együttműködési lehetőségek kialakítása a Hannover Messe kiállítás keretén belül

2021. április 26-30. – Fashion Match 2021 – virtuális találkozó a divatszakra, a logisztika, a gyártás, és a textilipar képviselői számára

2021. május 3-12. – Connect Day 2021 – főkuszbán az innovatív ötletekkel, technológiákkal rendelkező startupok és az ilyen megoldásokat kereső vállalatok, kkv-k, valamint befektetők közötti kapcsolatépítés elősegítése

2021. május 10-12. – International Softver Days – B2B partnerkeresési lehetőségek, érdekes workshopok, előadások, új fórumlehetőségek az IT szektor képviselői számára

2021. június 9. – Food EirEEN – online üzletépítés az élelmiszeripar területén tevékenykedő vállalkozások számára

Részvételi feltételek, további részletek és jelentkezés: Buda Csilla, 22/510-316, csilla.buda@fmkik.hu, www.fmkik.hu



Különböző iparágak képviselőinek kínál online üzleti programokat a Gazdaság Házában működő EEN iroda

Széchenyi Kártya Kríziskonstrukciók: december 31-ig elérhetők

A Széchenyi Kártya Program Kríziskonstrukciói 2021. december 31-ig már biztosan a vállalkozók rendelkezésére állnak, miután a kormány 2021. június 30-áról 2021. december 31-éig meghosszabbította ezen hitelek igénybevételének a lehetőségét.

A Széchenyi Kártya termékek igényelhetők a Gazdaság Házában!

A konstrukciók eredetileg 2020 év végéig kerültek meghirdetésre, majd első ízben az igénybevételi határidejük 2021. június 30-ig lett meghosszabbítva, és most a legújabb rendelkezések szerint, az Európai Bizottság vonatkozó Közleményével összhangban a Krízishitelek minimum 2021. december 31-ig a vállalkozók rendelkezésére állnak.

„A Széchenyi Kártya Program azonnal reagált a koronavírus járvány kitörésekor, az Innovációs és Technológiai Minisztérium szakmai támogatása mellett 2020 tavaszán kríziskonstrukciókat hoztunk létre a Gazdaságvédelmi Akcióterv keretén belül a bajba jutott vállalkozások mielőbbi megsegítésére” – mondta Krisán László, a Széchenyi Kártya Programot koordináló KAVOSZ Zrt. vezérigazgatója.

A Széchenyi Kártya Program Krízishi-

telei a jelenlegi helyzet főbb problémáira adhatnak megoldást:

– Széchenyi Kártya Folyószámlahitel PLUSZ a napi működési költségekre, évi fix 0,1%-os kamattal,

– Széchenyi Munkahelymegtartó Hitel a munkahelyek megőrzésére, évi fix 0,1%-os kamattal,

– Széchenyi Likviditási Hitel a vállalkozás működtetéséhez szükséges forrásbeszerzésekre, évi fix 0,2%-os kamattal,

– Széchenyi Beruházási Hitel PLUSZ a beruházások finanszírozására, évi fix 0,5%-os kamattal,

– Széchenyi Turisztikai Kártya kifejezetten a turisztikai ágazatban tevékenykedő cégek működésének fenntartására,

– Agrár Széchenyi Beruházási Hitel Plusz az agrár vállalkozások fejlesztési, beruházási elképzelései megvalósulásának segítésére, évi fix 0,5%-os kamattal.

A Széchenyi Kártya termékek igényelhetők a Gazdaság Házában! Biztosított a személyes ügyintézés az ügyfelek számára, azonban csak előre egyeztetett időpontfoglalást követően.

Információ, bejelentkezés: Kálmán Judit: 06 (22) 510-310, tanacsadas@fmkik.hu

Munkaerőgondok az építőiparban

Folytatás az 1. oldalról

– Májusban lökésszerűen utoléri a fizetőképes kereslet az építőipart, ám továbbra sem lesz elegendő jó szakmunkás és mérnök, ezért nagy hangsúlyt kell fektetni az építőipar hatékonyságára, komolyan kell foglalkozni a képzéssel – mondta Koji László az ÉVOSZ elnöke. Kiemelte, összességében jó évre számítanak, a távolabbi jövőt tekintve is optimista, a következő három-négy évben az építőipar növekedési pályán lesz. A munkaerő kérdés tekintetében azonban nem ennyire jók a kilátások, szinte biztosra vehető, hogy nem lesz elegendő jó szakmunkás és mérnök. Nehéz a képzett munkaerőt a cégekhez vonzani és megtartani, amit nehezít az elvándorlás is. – Elengedhetetlen, hogy az építőipar hatékonyságával komolyan foglalkozzunk, fontos, hogy a képzés előtérbe kerüljön. A munkaerő piaci feszültségeket kezelni kell, pályázatokot, hazahívó programot, a nem uniós állampolgárságú külföldiek magyarországi foglalkoztatásának újraszabályozására is szükség lenne, továbbá a hazai székelyi vállalkozások piaci pozíciójának erősítésére.

Az ÉVOSZ sajtóanyaga teljes terjedelmében elérhető honlapunkon.

Dr. Vári Kovács József ügyvéd az építőiparban is fontos jelentőséggel bíró szerződésekre hívja fel a figyelmet. Mint mondja, az írásos formában elkészített, jó szerződés elengedhetetlen, ehhez a polgári törvénykönyv megadja az alapokat, a szempontjait, lényegi tartalmát, a vállalkozói díjat, a szolgáltatás tárgyát, mennyiség és minőség meghatározásával, végül pedig a teljesítési határidőt.

Dr. Vári Kovács József ezen túlmenően felhívja a figyelmet a gyermeket nevelő családok otthonfelújítási támogatásához kapcsolódó vállalkozói szerződésekre. Figyelni kell arra, hogy milyen személyi kör, milyen életkorú gyermekek esetében vehetik igénybe, illetve, hogy kik azok, akik nem vehetik igénybe. – Kimondja a rendelet, hogy csak olyan vállalkozással lehet szerződést kötni, amely szerepel az adóalanyok nyilvántartásában. Fontos továbbá a tárgyi kör és a határidő is, a jogszabály szerint 2022. december 31-ig lehet benyújtani a számlákat.

A szavatosság kérdéskörében elmondta: a hibás teljesítés jogkövetkezménnyel jár. Ilyen a kellékszavatosság, a jótállás, a kártérítés, jogi hiba esetén pedig jogszatavatosság.

Két lépésben lehet kellékszavatossági igényt érvényesíteni, javítás és kicserélés, valamint árleszállítás és elállás tekintetében. A kellékszavatosság esetén nagyon kell figyelni a határidőre, hiszen az elévülési határidő egy év, illetve a fogyasztói szerződések esetén két év.

A jótállás is egy objektív helytállási kötelezettség, de ellentétben a szavatossággal, a jótállás csak jogszabály vagy szerződés alapján állhat fenn.



A 7-es asztal

Jelen a jövőben

A fiatal vállalkozók „törzsasztalának” rovatában jelentkeznek:

Golenyák János
tulajdonos
Golenyák Fa-Barkács Áruház



Munka...szorgalom...megbízhatóság... állandó megújulás... 25 éve ezt az utat járjuk. Alapvető frázisnak tűnik, hogy a munka meghozza gyümölcsét, de mi hiszünk benne. Az a kérdés, hogy a mai felgyorsult, türelmetlen világba mennyire fér bele. Mi azért próbálkozunk, csináljuk. Mikor lesz eredménye? Ki milyen eredményre vágyik...

Sajnos kezd elveszni a „jól végzem a dolgomat” felfogás, és kezd elég lenni a „végzem a dolgomat”. A mi jövőképpünkben viszont továbbra is ott a „jól végzem a dolgomat”. Időt szánunk a vevő szakszerű kiszolgálására, de a sorban mögötte állók ezt hogy viselik? Hogy kezeljük az emberek türelmetlenségét? Az azonnali kiszolgálás igényét? Ebbe hogy illik a mi életfelfogásunk? Napi szintű kérdések a fejünkben.

Dolgozunk és próbáljuk felvenni a lépést a mai kor sajátosságaival, technikai fejlődésével, a felgyorsult világgal. Sok esetben a hagyományos kereskedelem háttérbe fog szorulni, sokaknak igénye lesz a személytelen, gyors kiszolgálásra. Emiatt indítottuk el webáruházunkat. Viszont nekünk fontos a személyes, minden igényt kielégítő kiszolgálás is, ezután is ezt szeretnénk a vevőinknek nyújtani a Golenyákban.

Hagyományos értékeken nyugvó vállalkozásként felelősséget érzünk a nálunk

dolgozók családjáért, egységként tekintünk kis csapatunkra és fontosnak tartjuk a fejlődést az ő egzisztenciájukban is.

A cég jövőbeni tervei között szerepel egy nagyobb üzlethelyiség megvalósítása. A több ezer termék jobb áttekinthetősége, a folyamatosan bővülő szolgáltatások helyigénye és vásárlóink, kollégáink komfortérzetének növelése érdekében.

Magánemberként gyerekkori álmaim már teljesültek: család, gyerekek, saját lakás és autó. Mit is kívánhatnék még? Azt kívánom, hogy gyermekeim lelkiileg kiegyensúlyozott, megfelelő értékrenddel rendelkező felnőttek legyenek. Ezenkívül jó egészséget mindenkinek!

Élhető jövő? Ha a felszínesség és a külsőségek fontossága csökkenne, az mindenképpen kisebb környezetterhelést jelentene a világnak. Nekünk fontos, hogy a saját, szűk környezetünkben tegyünk valamit, ami jobba teszi „unokáink földjét”. Újrahasznosítás, szelektív hulladékgyűjtés, növények ültetése, egy-egy mosoly. Ezek folyamatosan részei hétköznapjainknak. A székesfehérvári Rotary Klub tagjaként teljes mértékben azonosulni tudok az önzetlen segítőkészség, a cselekvő humanizmus és a jószándék fontosságával. Szerintem ezek iránymutató gondolatmenetek az élhetőbb jövőért.

<http://www.fmkik.hu>
[facebook.com/kamarafejer](https://www.facebook.com/kamarafejer)
A FEJÉR MEGYEI KERESKEDELMI
ÉS IPARKAMARA LAPJA

Szolgáltatás

Nyilvántartásba vétel, regisztráció:
06 (22) 510-310,
ugyfelszolgalat@fmkik.hu,
fmkik.hu

Vállalkozói
hiteltanácsadás,
Széchenyi Kártya
ügyintézés
Kálmán Judit
06 (22) 510-310,
tanacsadas@fmkik.hu

Szakképzés,
Pályaorientáció
06 (22) 510-310,
fmkik@fmkik.hu
szakkepzes@fmkik.hu,
palyaorientacio@fmkik.hu

Iparjogvédelmi
tanácsadás
Buda Csilla:
06 (22) 510-316,
csilla.buda@fmkik.hu

Külkereskedelmi
okmányhitelesítés
Buda Csilla
06 (22) 510-316,
csilla.buda@fmkik.hu

Erdősné Sz. Zsuzsa
06 (22) 510-314,
zsuzsa.erdos@fmkik.hu

Békeltető Testület
Szabó Brigitta
06 (22) 510-310
bekeltetes@fmkik.hu

Építőipari tanácsadás
Teljesítésigazolási
Szakértői Szerv.
Építőipari tervezési,
építési és kivitelezési
szerződések teljesítéséből
fakadó vitarendezés

Bata Balázs
06 (22) 510-337,
balazs.bata@fmkik.hu
www.tszsz.hu

Már tizenöt éve a tanulóképzésben

A Mézes Varázs Kft. 2003-ban alakult, azóta kiváló minőségű süteményekkel és fagylatokkal kényeztetik Székesfehérvár és a környező települések lakóit. A székesfehérvári (Palotai út 4. sz. alatt található) Aranyalma Cukrászda fontosnak tartja a munkaerő utánpótlást, ezért mint duális képzőhely, több mint 15 éve foglalkozik cukrász tanulók képzésével.

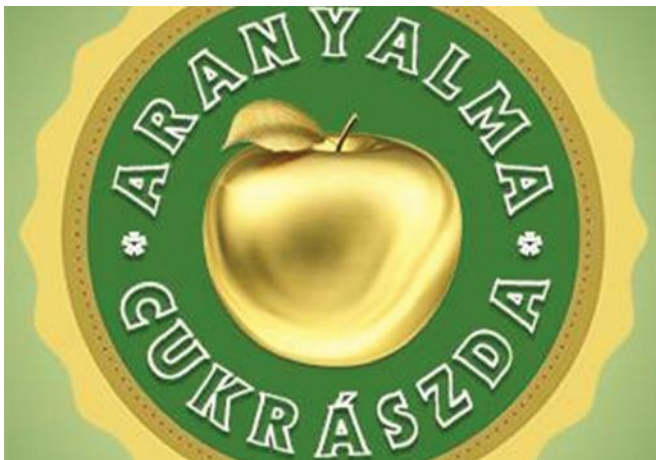
Pass Szilviával, a Mézes Varázs Kft. ügyvezetőjével a duális képzés fontosságáról beszélgettünk.

Milyen pozitív tapasztalatokat szerzett a gyakorlati oktatás során?

A gyakorlati oktatás során megtapasztaltam, hogy milyen motiváló érzés, amikor a tanulók folyamatos szakmai képzésben vesznek részt, és hétről-hétre egyre ügyesebben készítik el a cukrászati termékeket. Büszkeséggel tölt el, amikor a gyakorlati idő végeztével, a szakmai vizsgán már egyedül, önállóan is képesek csodás cukrászati munkák megalkotására.

Miben látja a gyakorlati képzés sikerének a kulcsát?

A gyakorlati képzés sikerét abban látom, hogy a tanulók folyamatosan személyesen vesznek részt egy gazdasá-



Az Aranyalma Cukrászda Székesfehérváron várja vendégeit és a diákokat

gi vállalkozás munkájában, mindeközben elsajátítják a cukrászat minden csínját-bínját.

A gyakorlati oktatók folyamatosan szakmai továbbképzéseken vesznek részt, ahol az új, korszerű technikák és technológiák elsajátításával alkalmazkodnak a piac és a vendégek új igényeihez, amit a tanulók is elsajátítanak a képzés során.

Kinek ajánlja a cukrász szakmát, milyen képességek szükségesek hozzá?

A cukrász szakma ma divatszakra, de mint a vendéglátás minden területe nagy állóképességet igényel, emellett szükséges közügyesség, esztétikai érzék, pontosság, jó ízérzékelés is hozzá. Fontosnak tartom, hogy a szülőkkel és a diákkal való kapcsolatfel-

vétel alkalmával személyesen is találkozzak, és mindig átbeszéljük a szakmai gyakorlat, az állóképesség fontosságát.

Miért érdemes az Aranyalma Cukrászdában tanulni a szakmát?

A közel 15 év és a több mint 100 tanuló képzése a biztosíték arra, hogy kellő szakmai tapasztalattal rendelkezünk a tanulók szakmai képzésében. A cukrászüzemben a tanulók folyamatos képzésben vesznek részt, egészen a kis folyamatoktól a késztermék elkészüléséig. Lehetőséget biztosítunk a tanulóknak arra, ahogy fejlődnek, lépésről-lépésre egyre nagyobb önállóságot biztosítunk számukra. A cukrászüzemben a legjobb minőségű természetes alapanyagokkal dolgozunk, ezáltal a legjobb minőséget biztosítjuk a vevőink számára.

Legyen szakmája mestere!

Málics Tibor, a Tó-Vill Szerelő és Szolgáltató Kft. műszaki igazgatója a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál szerzett villanyszerelő mesteroklevelet.

A mester úgy nyilatkozott, a mesteri rang számára a szakmai fejlődést jelentette.

– A mesteroklevél megszerzése egyrészt szakmai fejlődést jelentett számomra, másrészt a megszerzett ismeretek továbbadására is lehetőséget biztosít. Hozzátette, a mesterképzés során a

tanulóképzéshez és a vállalkozásvezetéshez szükséges szakmai ismeretek a képzés tananyagának fontos részét képezték. Mint mondta, többek között a pedagógiai képzés kiváló lehetőséget biztosít a duális képzésben a szakmai ismeretek átadásához. – Véleményem szerint mesternek lenni, a legmagasabb szintű elismerésnek számít.

Legyen Ön is szakmája mestere! A Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 2021-ben is várja a jelentkezéseket mesterképzésre és

mestervizsgára. A mestervizsga szervezését, indítását a kamara a beérkezett jelentkezéseket követően határozza meg. A jelentkezést a lakhely szerint illetékes kamaránál kell megtenni a jelentkezési adatlapon.

Várjuk jelentkezését. Elérhetőség: mesterkepzes@fmkik.hu A mesterképzés támogatási szerződés keretében valósul meg, NFA-KA-ITM-9/2020/TK/07, Innovációs és Technológiai Minisztérium. Felnőttképzési engedélyszám: E/2020/00243.

Online tájékoztató a duális képzésre vonatkozó minőségirányítási rendszerről

Az első két sikeres online tájékoztatót követően, a Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara 2021. március 31-én, szerdán, 14,00 órakor online rendezvény keretében a duális képzés minőségirányítási rendszeréről ad részletes tájékoztatást a gazdálkodók részére. Várjuk jelentkezését!

A duális képzőhelyeknek a Szakmajegyzék szerinti oktatásra vonatkozóan kell elkészíteniük a duális

képzésre vonatkozó minőségirányítási rendszerüket. A Kamarai Minőségi Szempontrendszer egy értékalapú minőségfogalom követelményrendszer, amely vállalati mérettől és szakmától függetlenül, minden duális képzőhelyre alkalmazható.

Várjuk a duális képzőhelyek jelentkezését a duális képzésre vonatkozó minőségirányítási rendszerről szóló online tájékoztató programunkra. Részletes információ honlapunkon: fmkik.hu, a 22-510-310-es telefonszámon, vagy az alábbi email címen szakkepzes@fmkik.hu kérhető.

A program az Innovációs és Technológiai Minisztérium NFA-KA-ITM-9/2020/TK/07 számú szerződés támogatásával valósul meg.



Várjuk a duális képzőhelyek jelentkezését programunkra

VIRTUÁLIS PROGRAMAJÁNLÓ

ONLINE PROGRAMOK:

Minden héten üzet – Ismerje meg Horvátország, Szerbia gazdaságát! – 2021. március 25. (csütörtök), 10,00 óra

Foglalkoztatókat érintő jogszabályváltozások – 2021. március 25. (csütörtök), 14,00 óra

Minimálbér, garantált bérminimum, képzésbejelentések, személyi kedvezmény, béren kívüli juttatások, szociális hozzájárulási adó, szakképzési hozzájárulás, járulékfizetés, ellátások.

A fogyasztóvédelmi törvény változásai – webinarium – 2021. március 30. (kedd) 9,00 óra

A jótállásra, szavatosságra vonatkozó szabályok változásai, a békéltető eljárási szabályok változásai 2021. január 1-től.

Online marketing workshop sorozat – Instagram a gyakorlatban: 2021. március 31.

Hét alkalomból álló online workshop sorozat, minden héten szerdán, 9,00-10,30

Az időpontokat és témákat keresse honlapunkon!

Minden héten üzet – Ismerje meg Franciaország és Svájc gazdaságát! – 2021. április 8. (csütörtök), 10,00 óra

Online nemzetközi üzletember-találkozó a Hannover Kiállítás keretében – 2021. április 12.

ADÓKLUB – Bevallások benyújtása, tapasztalatok, hibák; önellenőrzés – 2021. április 13. (kedd) 9,00-11,00 óra

KATA, kiva, bevallás utáni tapasztalatok, hibák, javítási lehetőségek; Tao, szja bevallások benyújtása, változások; ÁFA bevallás és az online számla, önellenőrzés.

Minden héten üzet – Ismerje meg Olaszország gazdaságát! – 2021. április 15. (csütörtök), 10,00 óra

Minden héten üzet – Ismerje meg Észtország, Lettország és Litvánia gazdaságát! – 2021. április 22. (csütörtök), 10,00 óra

Részvételi feltételek, további részletek és jelentkezés: fmkik.hu

Digitális oktatás a gyakorlati képzésben

A SZFHÁT/36453/2021-ITM számú egyedi miniszteri határozat értelmében 2021. március 8-tól április 7-ig a szakképzésben a közismereti és szakmai oktatást kizárólag online, digitális munkarendben kell megszervezni.

A szakmai gyakorlati oktatást, beleértve a duális képzőhelyen folyó szakmai okta-

tást – a szakma jellegétől és a szükséges eszközöktől függően – digitális munkarendben vagy egyéni felkészüléssel, projektfeladat előírásával kell teljesíteni. A kamara honlapján nyújt segítséget a duális képzőhelyeknek szakmai adatbázisokkal. A tájékoztatás az Innovációs és Technológiai Minisztérium az NFA-KA-ITM-9/2020/TK/07 szerződés keretében valósul meg.

GAZDASÁGI kalauz

Kiadja: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara

Cím: Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara – Gazdaság Háza

8000 Székesfehérvár, Hosszúsétatér 4–6.

Telefon: + 36 22 510-310

Internet: www.fmkik.hu, e-mail: fmkik@fmkik.hu

Felelős kiadó: Radetzky Jenő, Fejér Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke

Szerkeszti: a szerkesztőbizottság
Radetzky Jenő, a szerkesztőbizottság elnöke és
Belegrai Péter, Macher Judit, Puska József,
Sipos Éva, Szabó Zsuzsanna, Vathy Szonja

Szerkesztő: Vathy Szonja
Felelős Szerkesztő: Sipos Éva

Nyomtatás: Extra Média Nyomda Kft.
8000 Székesfehérvár, Fecskepart 4054/1
ISSN 2560-242X



Üzletfejlesztés karmújtásnyira